# PENINGKATAN KUALITAS PADA UMKM BAKSO PENYET FROZEN MELALUI TEKNOLOGI DIGITAL DI DESA SUKAMENANTI

# PRAKTEK KERJA PENGABDIAN MASYARAKAT (PKPM)



#### **DISUSUN OLEH:**

#### HANNY PUSPITA WIJAYA 1812110507

# INSTITUT INFORMATIKA DAN BISNIS DARMAJAYA BANDAR LAMPUNG

**TAH** 

#### HALAMAN PENGESAHAN LAPORAN

### PENINGKATAN KUALITA PADA UMKM BAKSO PENYET FROZEN MELALUI TEKNOLOGI DIGITAL DI DESA SUKAMENANTI

Oleh:

Hanny Puspita Wijaya

1812110507

Telah memenuhi syarat untuk diterima

Menyetujui,

Dosen Pembimbing

Susanti, S.e. M.M NIK. 10111204 Penanggung Jawab

Ketua RT.12 Lk.I

Didi Risdianto

Mengetahui,

Ketua Program Studi Manajemen

Dr. Angalia Wibasuri, S. Kom., M.M.

11310809

#### **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDULi
HALAMAN PENGESAHANii
DAFTAR ISIiii
DAFTAR GAMBARiv
DAFTAR TABEL v
KATA PENGANTAR vi
BAB I PENDAHULUAN
1.1 Latar Belakang Pelaksanaan PKPM
1.2 Rumusan Masalah
1.3 Tujuan dan Manfaat
1.4 Mitra yang Terlibat
BAB II PELAKSANAAN PROGRAM
2.1 Program-program yang dilaksanakan
2.1.1 Penyerahan surat izin PKPM
2.1.2 Pembuatan Logo dan Inovasi
2.1.3 Membantu proses pembuatan Bakso Penyet
2.1.4 Membantu mendesain Loyalty Card dan banner
2.1.5 Poster Pencegahan Covid-19
2.1.6 Melakukan Pemasangan Banner UMKM 7

2.1.7 Pembuatan Akun Instagram, whatsapp, Shopee, Tokotalk	7
2.1.8 Pelatihan Harga pokok penjualan	
2.3 Hasil kegiatan dan Dokumentasi	11
2.3.1 Penyerahan surat izin RT dan UMKM	11
2.3.2 Pembuatan Logo untuk UMKM	11
2.3.3 Membantu Proses pembuatan Bakso Penyet Frozen	12
2.3.4 Membantu mendesain Loyalty card dan Banner UMKM	12
2.3.5 Pemasangan poster covid-19	13
2.3.6 Pemasangan Banner UMKM	14
2.3.7 Pembuatan akun Media Sosial UMKM	14
2.3.8 Harga Pokok Produk	15
2.4 Dampak Kegiatan	17
2.4.1 Dampak Penyerahan surat izin RT dan UMKM	17
2.4.2 Dampak Pembuatan Logo untuk UMKM	17
2.4.3 Dampak Membantu Proses pembuatan Bakso Penyet Frozen	17
2.4.4 Dampak Membantu mendesain Loyalty card dan Banner UMKN	<b>1</b> 17
2.4.5 Dampak Pemasangan poster covid-19	18
2.4.6 Dampak Pemasangan Banner UMKM	18
2.4.7 Dampak Pembuatan akun Media Sosial UMKM	18
2.4.8 Pelatihan Harga Pokok penjualan	18

#### **BAB III PENUTUP**

L	AMPIRAN-LAMPIRAN	. 22
D	AFTAR PUSTAKA	. 21
	3.3 Rekomendasi	. 20
	3.2 Saran	. 20
	3.1 Kesimpulan	. 19

#### **DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1 Jadwal kegiatan Tabel 2.2 Harga Pokok produk

#### **DAFTAR GAMBAR**

- Gambar 2.1 Penyerahan surat izin PKPM kepada RT dan pemilik UMKM
- Gambar 2.2 Pembuatan Logo dan menginovasi produk UMKM Bakso Penyet
- Gambar 2.3 Membantu proses pembuatan Bakso penyet secara tradisional
- Gambar 2.4 Membantu mendesain Loyalty Card dan Banner
- Gambar 2.5 pemasangan poster pencegahan covid-19
- Gambar 2.6 Melakukan pemasangan Banner didepan rumah pemilik UMKM
- Gambar 2.7 Pembuatan Akun media sosial

#### KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kita panjatkan ke hadirat Tuhan Yang Maha Esa karena berkat limpahan Rahmat dan Karunia-Nya sehingga saya dapa melaksanakan dan menyelesaikan kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) di Jalan Onta Gg. Onta Baru Rt. 004 Rw. 000, Desa Sukamenanti Kecamatan Kedaton Bandar Lampung serta dapat menyelesaikan laporan ini tepat pada waktunya yang berjudul "PENINGKATAN KUALITAS PADA UMKM BAKSO PENYET FROZEN MELALUI TEKNOLOGI DIGITAL DI DESA SUKAMENANTI". Dalam penyusunan laporan ini terdapat hambatan dan juga pegalaman, akan tetapi dengan bantuan dari berbagai pihak sehingga kendla tersebut dapay teratasi. Oeh karea yang telah membantu dalam penyusunan laporan ini, semoga atas segala bantuan yang telah dibeikan mendapat balasan yang setimpal dari Tuhan Yang Maha Esa.

Oleh karena itu say mengucapkan terima kasih kepada pihak-pohak yang telah membantu dalam pelaksanaan dna penyusunan lapran Kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) diantaranya:

- Tuhan yang Maha Esa yang telah memberi kelancaran dan kemudahan di setiap kegiatan.
- 2. Bapak dan Ibu sata beserta keluarga besar yang telah memberikan semangat do"a dan dukungan motivasi kepada saya.
- 3. Bapak Ir. Firmansyah YA, M.BA., M.Sc selkau ektor IIB Darmajaya.
- 4. Ibu Susanti, S.E, M.M selaku Dosen Pembimbing Lapangan yang telah membimbing, serta saran-saran selama kegiatan hingga penyusunan laporan PKPM.
- Ibu Dr. Anggalia Wibasuri, S.Kom., M.M., selaku Ketua Prodi Manajemen IIB Darmajaya.
- Bapak Didi Rusdianto Rt.004 Rw. 000, Desa Sukamenanti Kecamatan Kedaton Bandar Lampung, yang telah memberikan izin dan mendampingi sayadalam melaksanakan kegiatan PKPM.

7. Ibu Hamsiyah yang telah mengizinkan serta mengajarkan saya seputar

usahanya yakni "Bakso Penyet" dari proses awal hingga pemasaranproduknya.

8. Temna-temn saya yaitu Putri dan Cia yang tela memberikan support atas

penyelesaian laporan ini.

Dalam penyusunan laporan ini, penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan

dari segi penyusunan serta cara penulisan laporan ini, kritik dan saran yang konstruktif

sangat diharapkan bagi penulis demi kesempurnaan laporan ini.

Akhir kata, semoga laporan ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca dan juga bagi

penyusun pada khususnya.

Bandar Lampung, 17 September 2021

Hanny Puspita Wijaya

NPM.1812110507

ix

#### BAB 1

#### **PENDAHULUAN**

#### 1.1. Latar Belakang

Pada era perkembagan saat ini, terutama dibidang teknologi informasi dan bisnis yang sanagt cepat perubahan akan menimbulkan persaingan dalam dunia usaha. Didalam dunis bisnis yang semakin berkembang pertumbuhannya akan menimbulkan banyak tantangan dan peluang yang harus dihadapi oleh semua pelaku bisnis. Terutama untu usaha rumah tangga (Home Industry) yang baru terjun dalam dunia bisnis. Demikian juga mahasiswa yang tidak dapat lepas dari perkembangan ilmu teknologi informasi, diharapkan mahasiswa di dalam dunia bisnis, sekaligus dapat menambah serta membuka cakrawala mahasiswa yang tidak didapatkan selama masa perkuliahan.

Ketahanan nasional merupakan salah satu faktor dalam kehidupan nasional yang mana mampu dalam menghadapi dan mengatasi segala probelma atau gangguan baik yang datang dari dalam maupun dari luar, secara langsung maupun tidak langsuung. Dalam masa pandemic saat ini ketahanan nasional sangat lah diuji khususnya di bidang ekonomi dan kesehatan. Ketahanan ekonomi merupakan faktor pendukung ketahanan Nasional dimana sektor ekonomi selalu menjadi salah satu fokus pemerintah dalam meningkatkan kesejahteraan masyarakat. Dalam masa pandemic saat ini Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) tidak dapat dilepaskan dari terdampaknya pandemik Covid-19. Usaha Mikro Kecil Menengai (UMKM) haruslah dapat bertahan dimasa pandemic saat ini yang mana dituntun harus mempunyai inovasi lebih baik untuk meningkatkan daya jual ke masyarakat dengan tetap terus mematuhi protokol kesehatan.

Berdasarkan uraian diatas, Institut Infromatika dna Bisnis Darmajaya menerapkan program Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM). Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) merupakan salah satu kegiatan untuk mahasiswa sebagai persyaratan tugas akhir (Skripsi) sekaligus sarana pengembangan ide kreatifitas dalam memanfaatkan potensi yang ada di lingkungan. Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat bagi mahasiswa diharapkan mampu dapat menambah Imlu dan Wawasan dalam hidp bermasyarakat. Bai masyarakat kehadiran mahasiswa diharapkan mapu menrunkan ilmu yang didapatkan selama dbangku perkuliahan agar dapat memberikan motivasi dan inovasi dalam bidang social kemsayrakat.

Institute Informatika dan Bisnis Darmajaya tahun 2021 berbeda dengan tahun sebelum-sebelumnya. Program Kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) ini merupakan kegiatan yang terjadwak secara akademik di IIB Darmajaya setiap semester. Oleh karena itu, percepatan penanggulagan COVID-19 sangat strategis jika dilakukan oleh mahasiswa secara interdisipliner, instiusional, dan kemitraan sebagai salah satu wujud dari tridharma perguruan tinggi. Oleh karena itu, berdasarkan pertimbangan pandemic COVID-19, maka pelaksanaan PKPM periode Genap (2020/2021) akan dilaksanaan secara mandiri/individu oleh mahasiswa dan berlokasi di daerah domisili tempat tingal peserta PKPM dengan tetap menerapkan prosedur dan protokol kesehatan yang ketat. Hal ini juga bertujuan untuk memutus mata rantai penyebaran COVID-19. Pelaksanaan PKPM secara indiviu/mandiri akan lebih efektif dari sisi penjagaan diri penularan lebih besar, maka dari itu kami dilingkungan sekitar di alamat Jl. Onta Gg. Onta Baru Rt.004 Rw.000 Kel. Desa Sukamenanti Kec. Kedaton Bandar Lampung, dalam kurun waktu 30 hari.

Didalam lingkungan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat ada beberapa usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM), saya memilih UMKM Bakso Penyet untuk mengembangkan usaha bsinisnya dan mengimplementasikan pengetahuan dalam bidang ekonomi dna teknologi kepada UMKM yang saya pilih. Disini saya membantu produksi dari pembuatan dasar Bakso Penyet, proses pengemasan, serta pemasaran produk secara online guna meningkatkan nilai ekonomi dari produk tersebut. Berdasarkan uraian diatas saya mengangkat judul **PKPM** "PENINGKATAN KUALITAS PADA UMKM BAKSO PENYET FROZEN MELALUI TEKNOLOGI DIGITAL DI DESA SUKAMENANTI" Dikarenakan adanya pandemic Covid-19 Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM), usaha produksi Bakso Penyet frozen dengan proses yang masi manual dan sederhana. Usaha ini cukup banyak diminati oleh masyarakat sekitar wilayah Desa Sukamenanti karena terdapat banyak yang membeli dari cita rasa ikannya yang khas bagi pengonsumsi, saya mencoba memberikan inovasi kepada pemilik usaha "Bakso Penyet" agar lebih diminati ole masyarakat yaitu dengan pembuatan akun Sosial Media (Instagram, WhatsApp, Shopee, Website TokoTalk) agar informasi seputar produk UMK tersebut dapat dilihat oleh kalangan masyarakat yang menggunakan media social.

#### 1.2 Rumusan Masalah

- A. Bagaimana cara meningkatkan kualitas pada produk UMKM Bakso Penyet di Desa Sukamenanti?
- B. Bagaimana cara melakukan inovasi pada UMKM Bakso Penyet di Desa Sukamenanti?

#### 1.3 Tujuan dan Manfaat

#### 1.3.1 Tujuan

- A. Tujuannya untuk meningkatkan kualitas produk pada UMKM Bakso Penyet di Desa Sukamenanti.
  - B. Tujuannya untuk melakukan inovasi pada UMKM Bakso Penyet di desa Sukamenanti.

#### 1.3.2 Manfaat

Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) diharapkan dapat memberikan manfaat kepada msyarakat, IIB Darmajaya, Mitra yang terlibat dan mahasiswa sebagai berikut:

#### a. Masyrakat

- Meningkatkan penjualan Bakso Penyet pada UMKM Bakso Penyet di desa Sukamenanti.
- Membuat produk Bakso Penyet lebih dikenal dan dipecaya dengan melakukan inovasi pada kemasan Bakso Penyet dan penjualan secara online.
- Meningkatkan pendapatan UMKM Bakso Penyet.
- Meningkatkan Kesejahteraan UMKM Bakso Penyet.

#### b. IIB Darmajaya

- Untuk menjadi tolak ukur bagi mahasiswa PKPM IIB Darmajaya selama melaksanakan kegiatan diwilayah masing-masing.
- Sebagai bentuk pengabdian mahasiswa IIB Darmajaya terhadap masyarakat Desa Sukamenanti.

#### c. Mahasiswa

- Memperoleh pengetahuan terkait bidang usaha mikro kecil menengah Bakso Penyet Frozen awal mula pembuatan hingga pemasaran.
- Mendapatkan nilailebih yaitu di dalam kemandirian, bertanggung jawab, disiplin, bekerjasama dan kepemimpinan.
- Menambah wawasan dan pengalaman mahasiswa dalam bersosialisasi di lingkungan masyarakat ditengah adanya pandemic Covid-19.
- Memperdalam pengetahuan strategi pemasaran penjualan online dengan diera globalisasi.
- Melatih pola piker mahasiswa serta pemecahan masalah terhadap situasi yang sednag dihadapi.
- Menjadi sarana pembelajaran mahasiswa terhadap bidang sosial hingga menyalurkan ilmu yang telah didaptkan dari kampus kepada masyarakat setempat.

#### 1.4 Mitra yang Terlibat

- 1. Ibu Hamisyah selaku pemilik UMKM "Bakso Penyet"
- Bapak Didi Risdianto Ketua RT.004 RW.00, Kelurahan Sukamenanti, Kecamatan Kedaton, Bandar Lampung.
- 3. Warga sekitar Rt.004 Rw.000 Jl. Onta Gg. Onta Baru, Kelurahan Sukamenanti, Kecamatan Kedaton, Bandar Lampung.

#### **BAB II**

#### PELAKSANAAN PROGRAM

#### 2.1 Program-program yang Dilaksanakan

#### 2.1.1 Penyerahan surat izin PKPM kepada Rt dan Pemilik UMKM

Meminta izin kepada Bapak RT Didi Risdianto dan pemilik UMKM Ibu Hamisyah untuk kegiatan PKPM mandiri di daerah tempat tinggal yang sesuai dengan tema yakni "Lampung Economi Recovery Melalui Optimalisasi Digital Smart Soulution Darmajaya" serta membantu pemilik UMKM dalam kegiatan penjualannya yang bertujuan untuk melaksanakan kegiatan PKPM yang dimulaiari tanggal 16 Agustus – 16 September 2021.

#### 2.1.2 Pembuatan Logo dan menginovasi produk untuk UMKM Bakso Penyet

Membantu membuat logo untuk UMKM agar para pembeli lebih mudah mengingat dan lebi mudah mencari lokasi UMKM tersebut serta menginovasi produk bakso penyet menjadi bakso penyet frozen yang mana produk dapat disimpan lebih lama. Selain itu, saya menambahkan varian bumbu cocolan untuk Bakso yang sebelumnya hanya bumbu sambal saja lalu saya tambahkan varian seperti bumbu bubuk pedas dan gurih sehingga para konsumen tidak merasa bosan.

#### 2.1.3 Membantu Proses Pembuatan Bakso Penyet secara Tradisional.

Kegiatan yang dilaksanakan pada salah satu UMKM yakni Bakso Penyet dengan pembuatan masih secara tradisional agar tidak merubah cita rasa dan tampilannya dengan upaya pengembangan potensi dan meningkatkan daya saing UMKM pada masa pandemik covid-19.

#### 2.1.4 Membantu mendesain Loyalty Card dan Banner untuk strategi pemasaran

Lotalty Card adalah salah satu alat promosi yang berupa kartu membership (keanggotaan) yang banyak digunkan para pelaku usaha untuk menarik minat konsumen agar datang kembali tempat usahanya. Program loyalty card yang diterapkan di UMKM Bakso Penyet ini berupa hadiah gratis bakso penyet frozen setiap pembelian ke-6.

#### 2.1.5 Poster Pencegahan Covid-19

Kegiatan menempelkan poster terkait pencegahan Covid-19 yang menghimbau masyarakat untuk tetap beraktivitas sesuai dengan protokol kesehatan guna memutus rantai penyebaran virus covid-19. dengan membiasakan untuk mencuci tangan sebelum aktivitas dan sesudah aktivitas.

#### 2.1.6 Melakukan pemasangan Banner didepan UMKM

Pemasangan banner ini dimaksudkan agar dapat menarik perhatian calon konsumen yang melihatnya dan memudahkan konsumen dalam mengenal dan menemukan lokasi tempat penjualan Bakso Penyet Frozen tersebut.

### 2.1.7 Pembuatan Akun Instagram, WhatsApp, Shopee, Website TokoTalk Untuk Promosi UMKM

Dari kegiatan-kegiatan yang telah dilaksanakan kami berhasil membuatkan akun instagram, WhatsApp, Website (TokoTalk), Shopee untuk Bakso Penyet Frozen. Tujuan pembuatan akun media sosial ini adalah sebagai sarana promosi, sehingga harapannya dengan adanya media sosial dari Bakso Penyet Frozen menjadi lebih luas dan masyarakat lebih mudah untuk mengetahui produk ini, akses pembelian oleh konsumen jauh lebih mudah. Serta pembelian bisa dipesan melalui media sosial atau personal contact, didalam media sosial tersebut akan ada pemberitahuan seputar

informasi mengenai Bakso Penyet Frozen Bandar Lampung, dan bisa COD (Cash On Delivery)

#### 2.1.8 Harga Pokok Penjualan

Harga pokok penjualanadalah penjumlahan dari biaya yang dibagikan ke produk untuk tujuan tertentu. Harga pokok produk merupakan salah satu hal penting yang perlu di perhatikan oleh perusahaan baik perusahaan manufaktur, perusahaan jasa maupun perusahaan dagang. Penetapan harga pokok produk yang tepat akan memberikan manfaat bagi perusahaan itu sendiri.

#### 2.2 Waktu Kegiatan

Pelaksanaan kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) di Desa Sukamenanti dimulai pada tanggal 16 Agustus – 16 September 2021. Pelaksanaan kegiatan ini dilakukan atas perizinan dari semua mitra yang terlibat untuk melakukan koordinasi kepada masyarakat dengan tetap menerapkan protokol kesehatan. Selain itu juga, kegiatan yang melakukan pertemuan secara langsung dilakukan seminimal mungkin untuk menghindari penularan Covid-19.

Adapun kegiatan sebagai berikut:

Tabel 2.1 Jadwal Kegiatan PKPM 2021.

NO	TANGGAL	HARI	KEGIATAN	
1.	16 Agustus	Senin	Memberikan konfirmasi Surat Pengantar	
	2021		PKPM lalu diserahkan kepada RT.004 LK.II	
2	17 Agustus	Selasa	Kunjungan sekaligus meminta izin untuk membantu	
	2021		pemulihan UMKM	
3	18 Agustus	Rabu	Membantu Ibu Hamsiyah selaku pemilik UMKM	
	2021		membuat "Bakso Penyet Frozen"	
4.	19 Agustus	Kamis	Mendesain logo UMKM "Bakso Penyet Frozen"	
	2021		untuk kemasan baru sekaligus menciptakan logo	
			perdana Serta menentukan Harga Pokok	
			Penjualan	

5.	20 Agustus	Jumat	Mengambil foto katalog untuk postingan di media	
	2021		sosial	
6.	21 Agustus	Sabtu	Memberikan inovasi pada kemasan "Bakso Penyet	
	2021		Frozen"	
7.	23 Agustus	Senin	Menciptakan varian rasa baru pada "Bakso Penyet	
	2021		Frozen"	
8.	24 Agustus	Selasa	Melayani pembeli online pertama Bakso Penyet	
	2021		Frozen	
9.	25 Agustus	Rabu	Pembaharuan struktur Musolah Jabal Rahmah	
	2021		bersama pengurus musolah	
10.	26 Agustus	Kamis	Menagajar BBQ (Bina Baca Qur"an) bersama anak-	
	2021		anak Desa Sukamenanti	
11.	27 Agustus	Jumat	Pembelajaran Daring (pendampingan anak-anak SD	
	2021		serta menyediakan jaringan internet, pengenalan	
			aplikasi dalam pembelajaran daring seperti	
			zoom,google classroom dan membantu	
			menyelesaikan tugas sekolah)	
12.	28 Agustus	Sabtu	Membantu Ibu Kader Posyandu dalam pendataan	
	2021		bayi dan balita yangdiadakan setiap satu bulan sekali	
13.	30 Agustus	Senin	Memasang poster penanganan Covid-19 di masa	
	2021		new normal	
	31 Agustus	Selasa	Membuat akun Whatsapp bersama pemilik     UMKM"banyetfrozen.bdl": (087794626555)	
14.	2021	Seiasa	Membuat akun Instagram bersama pemilik	
1.7		D.1	UMKM : (banyet_frozen)	
15.	1 September	Rabu	Membuat akun Tokotalk bersama pemilik UMKM :	
1.0	2021		(banyetfrozen.bdl)	
16.	2 September	Kamis	Membuat akun Shopee bersama pemilik UMKM:	
	2021		(banyetfrozen.bdl)	
17.	3 September	Jumat	Membuat Rujak Cireng salah satu menu lain selain	
	2021		Bakso Penyet Ibu Ham	

18.	4 September 2021	Sabtu	Membuatkan Banner Bakso Penyet	
19.	6 September 2021	Senin	Pemasangan Banner UMKM Bakso Penyet Frozen	
20.	7 September 2021	Selasa	Mengantarkan pesanan Bakso Penyet Frozen kepaada pembeli	
21.	8 September 2021	Rabu	Membantu membersihkan Musolah Jabal Rahmah bersama pengurus musolah	
22.	9 September 2021	Kamis	Membnatu Ibu Ham pemilik UMKM membuat pesanan Bakso Penyet	
23.	10 September 2021	Jumat	Membuatkan Loyalty Card guna menerapkan stratgei pemasaran UMKM	
24.	11 September 2021	Sabtu	Memantau pemilik UMKM terakit cara penjualan melalui sosial media	
25.	13 September 2021	Senin	Membantu sekaligus penyerahan akun penjualan kepada pemilik UMKM Bakso Penyet	
26	14 September 2021	Selasa	Pelatihan mengitung Harga Pokok Penjualan kepada pemilik UMKM	
27.	15 September 2021	Rabu	Pemberian cindera mata sekaligus berpamitan kepada pemilik UMKM Bakso Penyet Frozen	
28.	16 September 2021	Kamis	Pelepasan dan penutupan program PKPM Darmajaya 2021melalui zoom	

#### 2.3 Hasil Kegiatan dan Dokumentasi

## 2.3.1 Penyerahan surat izin PKPM kepada RT dan pemilik Usaha Mikro kecil menengah



Gambar 2.1

## 2.3.2 Pembuatan Logo dan menginovasi produk untuk Usaha Mikro Kecil menengah Bakso Penyet



Gambar 2.2

#### 2.3.3 Membantu proses pembuatan Bakso penyet secara tradisional





Gambar 2.3

#### 2.3.4 Membantu mendesain Loyalty Card dan Banner untuk strategi pemasaran





Gambar 2.4

#### 2.3.5 pemasangan poster pencegahan covid-19



Gambar 2.5

#### 2.3.6 Melakukan pemasangan Banner didepan rumah pemilik UMKM

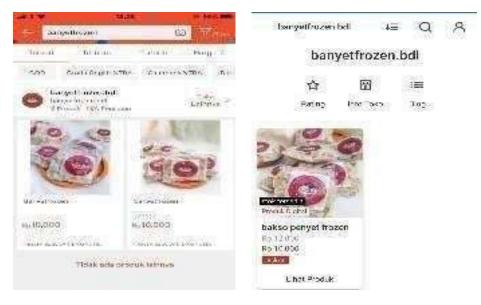


Gambar 2.6

### 2.3.7 Pembuatan Akun Instagram, WhatsApp, Shopee, TokoTalk dan tampilan lokasi Untuk Promosi UMKM









Subamenanti, Kirc. Kertaton, Kata Bandar Lampung.

Gambar 2.7

#### 2.3.8 Harga Pokok Penjualan

Tabel 2.2 HPP

Biaya bahan	Harga satuan	Jumlah	Total
setengah jadi			
- Ikan Giling	Rp. 35.000/kg	1 kg	35.000

Biaya bahan penolong	Harga satuan	Jumlah	Total
- Plastik kemasan	Rp. 7.000/pcs	1 pack	7000

- Logo (sticker	) Rp. 500/pcs	30 pcs	15.000
- Minyak gorei	ng Rp. 12.000/pcs	2 L	24.000
- Tepung aci	Rp. 8000/pcs	2 kg	16.000
- Tepung terigu	Rp. 7000/pcs	2 kg	14.000
- Garam	Rp. 2.500/pcs	2 pcs	5.000
- Penyedap ras	a Rp. 2000/pcs	2	4.000
- Bubuk cabai	Rp. 5000/pcs	1	5.000
- Bubuk keju	Rp. 5000/pcs	1	5.000
- Gas	Rp. 23.000/pcs	1	23.000
		Total	118.000

ВОР	Jumlah	Biaya
Transport	1 motor	10.000
Listrik		20.000
	Total	30.000

Jadi dengan modal produksi sebesar Rp. 183.000 menghasilkan jumlah produksebanyak 30 Bungkus.

HPP: Biaya bahan setengah jadi + biaya bahan penolong + BOP : jumlah produkHPP:

35.000+118.000+30.000:30= 6.100/bungkus

Dengan harga pokok produk penjualan sebesar 6.100/bungkus Produk dijual dengan harga Rp. 10.000/bungkus

Keuntungan satu produksi = keuntungan per unit x jumlah produk =  $3.900 \times 30 = 117.000$ 

#### 2.4 Dampak Kegiatan

2.4.1 Penyerahan surat izin PKPM kepada RT dan pemilik Usaha Mikro kecil menengah.

Dampak kegiatan yang didapat dari program meminta izin kepada RT setempat dan pemilik UMKM adalah mendapatkan izin untuk menjalankan kegiatan program PKPM mandiri di daerah tersebut dan ditempat pemilik UMKM Bakso Penyet Frozen. Dan dampak kegiatan membantu UMKM adalah pemilik usaha merasa terbantu sehingga pekerjaan penjualan nya pun berjalan dengan lebih cepat.

2.4.2 Pembuatan Logo dan menginovasi produk untuk UMKM Bakso Penyet Dampak kegiatan dari pembuatan logo serta menginovasi produk adalah UMKM mempunyai Logo guna sebagai penanda atau penggambaran maupun identitas dari UMKM tersebut, sehingga logo akan menjadi citra dari UMKM ini. Dampak dar menginovasi produk yaitu dapat membuat konsumen merasa tidak bosan dan lebih mengikuti perkembangan zaman.

#### 2.4.3 Membantu proses pembuatan Bakso penyet secara tradisional

Dampak dari kegiatan membantu proses pembuatan Bakso penyet adalah pemilik UMKM merasa terbantu lebih cepat efektif dan efesien ketika pembuatan bakso berlangsung.

#### 2.4.4 Membantu mendesain Loyalty Card dan banner untuk strategi pemasaran

Dampak dari kegiatan membantu pembuatan Loyalty card dan banner untuk strategi pemasaran adalah salah satu cara strategi pemasaran untuk menarik konsumen agar konsumen datang kembali. Dampak kegiatan membuat Banner yaitu lebih mudah untuk konsumen mencari lokasi UMKM dan bisa menarik perhatian konsumen untuk datang ketika melihat Banner UMKM.

#### 2.4.5 Pemasangan poster pencegahan Covid-19

Dampak kegiatan dari pemasangan poster pencegahan covid-19 adalah disekitar desa sukamenanti tidak ada peringatan tentang covid sehingga pemasangan poster ini dapat menjadi peringatan untuk pencegahan penularan covid-19 di daerah setempat serta mengingatkan warga akan pencegahan covid-19.

#### 2.4.6 Melakukan pemasangan Banner didepan rumah pemilik UMKM

Dampak dari kegiatan pemasangan Banner Bakso Penyet adalah untuk mempromosikan produk bakso penyet sehingga menarik perhatian lebih banyak orang ketika melihatnya.

### 2.4.7 Pembuatan akun instagram, whatsapp, shopee untuk pemasaran UMKM Bakso penyet

Dampak kegiatan dari pembuatan akun media sosial seperti instagram, whatsapp dan shopee adalah pemilik UMKM dapat melakukan promosi lebih luas lagi seiring perkembangan jaman serta konsumen lebih mudah memesan produk dari wilayah manapun.

#### 2.4.8 Pelatihan Harga Pokok Penjualan

Dampak kegiatan dari pelatihan harga pokok penjualan ini adalah dapat menentukan Harga yang rinci serta dapat mengetahui keuntungan dari penjualan produk UMKM bakso penyet frozen.

#### **BAB III**

#### PENUTUP

#### 3.1 Kesimpulan

Semenjak pandemi covid-19 mewabah di daerah Sekitar, banyak Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) yang terkena dampaknya. Maka dari itu dengan adanya kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) dari IIB Darmajaya, peserta diharapkan dapat mengabdi serta mampu mengatasi problematika yang sedang dihadapi oleh masyarakat sekitar, Dengan terlaksananya beberapa kegiatan di atas, dapat menghasilkan harga pokok penjualan terhadap Produk UMKM yang rinci dan jelas.

Berdasarkan serangkaian kegiatan PKPM diatas yang dilakukan di Desa Sukamenanti dapat disimpulkan:

- Bakso Penyet menjadi olahan Bakso Penyet Frozen yang dapat bertahan lebih lama dengan disimpan di dalam pendingin atau kulkas menjadi meningkatkan kualitas Bakso Penyet itu sendiri
- Dengan adanya inovasi pembuatan logo UMKM, pembuatan akun media sosial Instagram, Whatsapp, Shopee UMKM Bakso Penyet mempermudah pemesana dan memperluas jangkauan pemasaran serta dapat meningkatkan penjualan dan pendapatan UMKM Bakso Penyet.

#### 3.2 Saran

- 1. Untuk UMKM Bakso Penyet
  - Diharapkan untuk Pemilik UMKM Bakso Penyet dapat selalu mempertahankan produk Bakso Penyet Frozen dan memperhatikan bagaimana cara penyimpanan nya sehingga produk bakso penyet frozen dapat bertahan lama dan tetap fresh.
- 2. diharapkan untuk pemilik UMKM Bakso Penyet Frozen selalu menggunakan media sosial Instagram, whatsapp, dan shopee untuk kegiatan jual beli promosi dan dapat mempertahakan cita rasa khas, dan bisa menambah inovasi varian rasa yang baru di produk bakso Penyet Frozen. Menambahkan isi atau bumbu saus

Bakso Penyet agar berbeda dengan penjualan pada umumnya.

#### 3.3 Rekomendasi

- Lebih semangat dan kreatif dalam melakukan inovasi terhadap Bakso Penyet. lebih update agar kalangan masyarakat lainnya dapat lebih mengetahui dan membeli Bakso Penyet Frozen dan dipercaya masyarakat dan tetap selalu meningkatkan kualitas bakso penyet.
- 2. UMKM Bakso penyet frozen harus tetap memperhatikan protokol kesehatan bagi penjual maupun konsumen yang hendak membeli Bakso Penyet frozen secara langsung atau offline. Dan di masa pandemi saat ini penerapan strategi pemasaran melalui digital pada UMKM sangat tepat dan lebih mudah dalam menjangkau targer pasar konsumen yang lebih luas.

#### DAFTAR PUSTAKA

#### Buku Panduan:

Artaye, Ketut. (2021), Agustus 02. buku panduan praktek kerja pengabdian masyarakat mandiri institusi informatika dan bisnis darmajaya. dipetik agustus 02,2021, dari pkpm daramajaya: https://pkpm.daramjaya.ac.id

https://Pkpm.darmajaya.ac.id

https://lms.darmajaya.ac.id/pluginfile.php/126290/mod\_resource/content/1/ PANDU

AN%20PKPM%20COVID-19%20FIXED.pdf

https://www.google.com/search?q=KBBI&oq=KBBI&aqs=chrome..69i57j

016j5.2922j0j7&sourceid=chrome&ie=UTF-8

#### LAMPIRAN-LAMPIRAN

Link Instagram

https://www.instagram.com/p/CS9BDYPp7IA/?utm\_medium=copy\_link

1. Penyerahan surat perizinan PKPM kepada Pak RT



2. Penyerahan surat perizinan kepada Ibu Ham pemilik UMKM



3. Memberikan Pemahaman tentang memasarkan produk UMKM melalui media sosial



4. Hasil foto katalog yang akan digunakan di akun media sosial Bakso Penyet Frozen





#### 5. Proses pembuatan Bakso Penyet yang masih tradisional





#### 6. Hasil pembuatan logo untuk UMKM Bakso Penyet Frozen



#### 7. Pembaharuan atau inovasi kemasan Bakso Penyet Frozen



8. Pemesanan perdana Bakso Penyet Frozen melalui Whatsapp



9. Membantu pembaharuan Struktur Pengurus Mushola Jabal Rahma



10. Membantu anak-anak belajar mengaji



11. Membantu mendampingi belajar secara online



12. Membantu Ibu Kader Posyandu dalam pendataan bayi dan balita yang diadakan setiapsatu bulan sekali







# 13. Memasang poster pencegahan Covid-19





## 14. Pembuatan akun media sosial whatsapp dan instagram UMKM



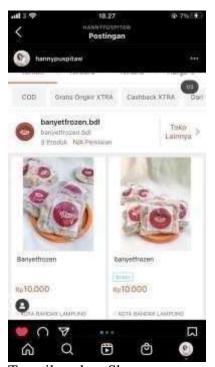
Tampilan Akun Whatsapp



#### Tampilan Akun Instagram



Tampilan akun Toko Talk



Tampilan akun Shopee

### 15. Pembuatan menu selain Bakso Penyet yaitu Cireng Rujak





### 16. tampilan pembuatan banner bakso penyet frozen



## 17. Mengantarkan produk kepada pembeli



## 18. Membantu membersihkan Mushola Jabal Rahma



19. Membantu pemilik UMKM membuat pesanan Bakso Penyet



20. Pembuatn Loyalty Card untuk para pembeli Bakso Penyet Frozen



### 21. Pemasangan Banner perdana untuk UMKM Bakso Penyet Frozen



# 22. Pemberian cindera mata kepada pemilik UMKM bakso penyet frozen



## 23. Penutupan pelaksanaan program UMKM mandiri IIB Darmajaya

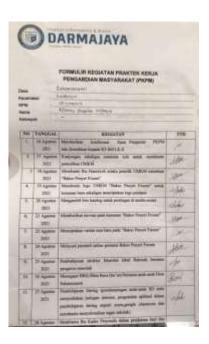


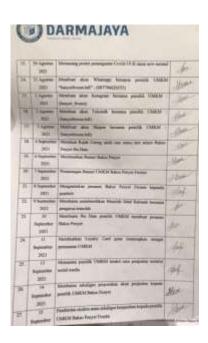


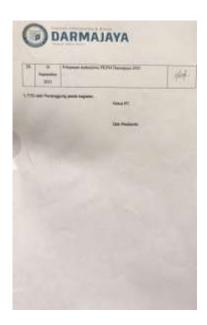
## 24. form surat pengantar PKPM



#### 25. Form Kegiatan PKPM







#### 26. Form daftar nilai peserta PKPM



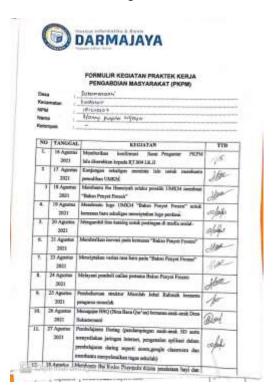
## 27. Form kehadiran Peserta PKPM

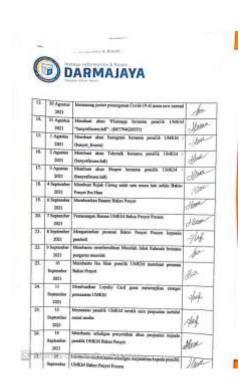


## 28. Form pengajuan judul



#### 29. Formulir kegiatan PKPM



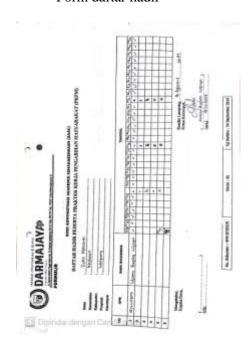




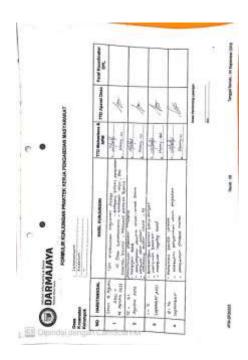
30. Form kegiatan penulisan laporan PKPM



# Form daftar hadir



# 31. Formulir kunjungan PKPM



## 32. KRS



#### 33. Bukti Pelunasan PKPM



## 34. Lembar pengesahan

	HALAMAN PENGESAF	IAN LAPORAN
		KM BAKSO PENYET FROZEN DI DESA SUKAMENANTI
	Oleh:	
	Hanny Puspita Wijaya	1812110507
Telah memenuhi syarat	untuk diterima	
	antak diterima	
Menyetujui,		
Dosen Pembimbing		Penanggung Jawab
( .NT		Ketua RT.12 Lk.I
Symmy		1.86
0.1		· / //20
Susanti, S.e. M.M NIK. 10111204		Didi Risdianto
	Mengetahui,	
	Ketua Program Stud	Manajaman
	(S)	nyanajemen
	1	8 - 1
	Dr. And Vol.	25)
	Dr. Angalia Wibasuri 1131080	
CS Dipindai d	engan CamScar	iner ii
Dipiridal d	origan carriocar	11