

DAFTAR ISI

| | |
|--|----------|
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang..... | 1 |
| 1.2 Ruang Lingkup kerja Program KP | 2 |
| 1.3 Manfaat dan Tujuan | 2 |
| 1.3.1 Manfaat | 2 |
| 1.3.2 Tujuan..... | 3 |
| 1.4 Waktu dan Tempat Pelaksanaan..... | 3 |
| 1.4.1. Waktu Pelaksanaan | 3 |
| 1.4.2. Tempat Pelaksanaan | 4 |
| 1.5 Sistematika Penulisan | 4 |
| BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN | 7 |
| 2.1 Sejarah Perusahaan | 7 |
| 2.2 Visi dan Misi Perusahaan | 7 |
| 2.2.1 Visi Perusahaan | 7 |
| 2.2.2 Misi Perusahaan | 7 |
| 2.3 Bidang Usaha/ Kegiatan Umum Perusahaan | 7 |
| 2.4 Lokasi Perusahaan | 8 |
| 2.5 Struktur Organisasi | 8 |
| BAB III PERMASALAHAN PERUSAHAAN | 9 |
| 3.1 Analisa Pemasalahan yang Dihadapi Perusahaan | 9 |
| 3.1.1 Temuan Masalah..... | 9 |
| 3.1.2 Perumusan Masalah | 9 |
| 3.1.3 Kerangka Pemecahan Masalah..... | 9 |
| 3.2 Landasan Teori..... | 10 |
| 3.2.1 Pengertian Pemasaran | 10 |
| 3.2.2 Bauran Pemasaran | 10 |
| 3.2.3 Unsur atau Elemen Bauran Pemasaran | 11 |
| 3.2.4 Bauran Promosi | 13 |
| 3.2.5 Teori Kompetitor | 14 |
| 3.2.6 Jenis – Jenis Kompetitor | 14 |
| 3.3 Metode yang digunakan..... | 14 |

| | |
|---|--------|
| 3.3.1 Observasi | 14 |
| 3.4 Rancangan Program yang akan dibuat | 15 |
| 1. Program 1 (Canvassing)..... | 15 |
| 2. Program 2 (RO-TI) | 15 |
| 3. Program 3 (Menjaga Loyalitas Konsumen) | 16 |
| BAB IV HASIL & PEMBAHASAN | 17 |
| 4.1 Hasil | 17 |
| 4.2 Pembahasan | 19 |
| BAB V KESIMPULAN DAN SARAN | 22 |
| 5.1 Kesimpulan | 22 |
| 5.2 Saran..... | 23 |
| DAFTAR PUSTAKA | 24 |
| LAMPIRAN | 24 |