

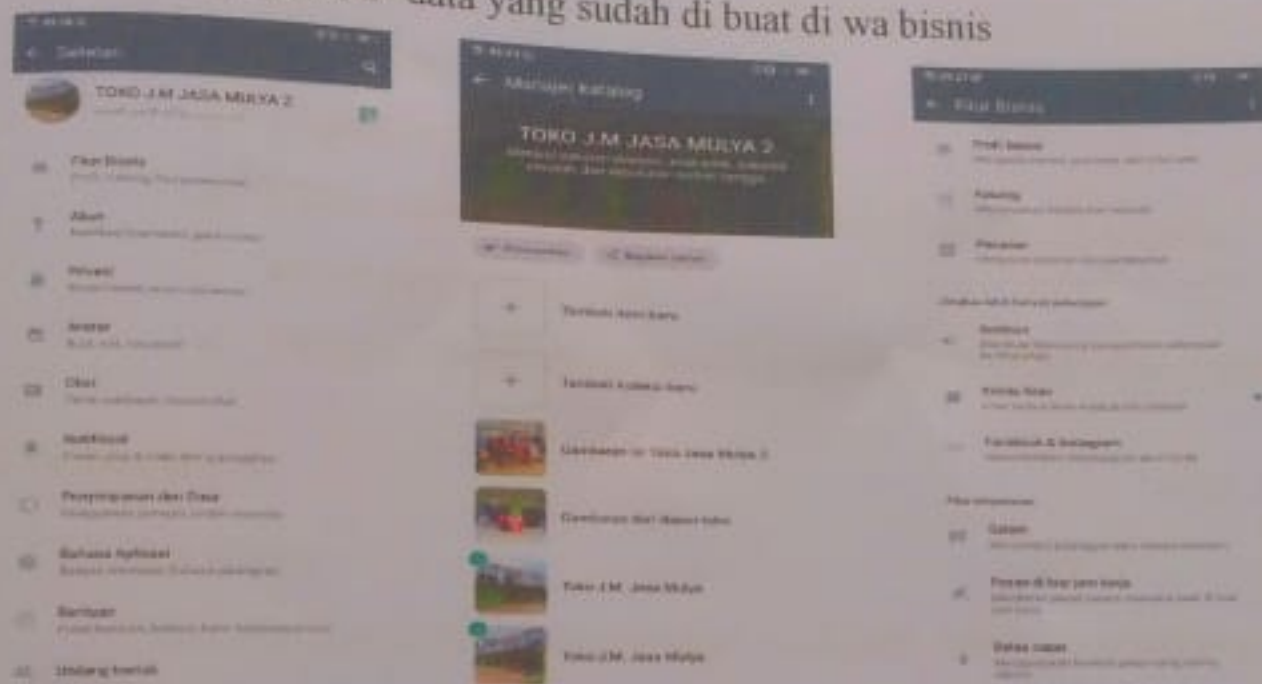
## BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

### 4.1 Hasil

Hasil dan pembahasan dari penelitian yang telah dilakukan dalam kerja praktek di Toko JM Jasa Mulia ini adalah meningkatkan produktivitas dengan cara rutin mengecek stok jumlah persediaan dan melayani konsumen dengan ramah, membuat laporan yang awalnya dilakukan secara manual sekarang menjadi lebih rapi menggunakan excel dan melakukan promosi ke sosial media dan wa bisnis.

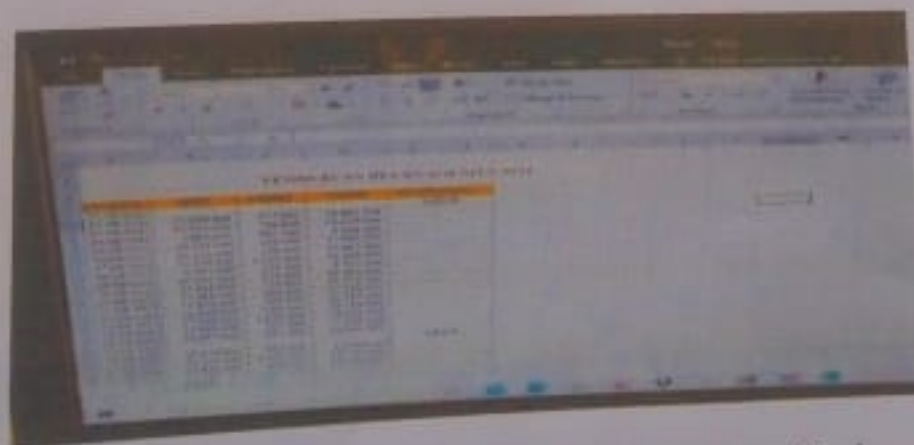
#### 4.1.1 Promosi Penggunaan wa bisnis

Berikut adalah data yang sudah di buat di wa bisnis



Gambar 5. wa bisnis Toko JM Jasa Mulia

#### 4.1.2 Laporan Penjualan menggunakan *Excel Workbook*



Gambar 6. Ms. Excel dalam Pencatatan Stok

Pembukuan yang ada di toko JM Jasa Mulia pada awalnya selalu mencatat jumlah penjualan barang, stok persediaan dan juga data barang masuk dan keluar secara manual. hal ini membuat banyak terjadi ketidaksamaan data dan kurang efektifnya laporan ketika atasan ingin melihat data penjualan. Sehingga dibutuhkan laporan yang lebih efektif untuk itu saya menggunakan *excel workbook* untuk membuat data laporan.

Dengan fitur pencatatan excel memudahkan pencarian data barang yang sudah ada di toko, begitu pula barang keluar dari toko. Setelah penggunaan excel sebagai sistem pencatatan pada usaha JM Jasa Mulia ada beberapa dampak positif yang dapat dirasakan oleh pemilik toko dan juga karyawan..

- a. Mudah mengorganisasikan data.
- b. Dapat memberikan informasi ketersediaan barang kepada konsumen secara pasti.
- c. Mempermudah dalam proses pemesanan kembali stok gudang

## 4.2 Pembahasan

### 4.2.1 Wa Bisnis

Toko JM jasa mulia menggunakan wa bisnis untuk membantu promosinya agar para pelanggan/customer dapat melihat berbagai jenis produk yang di jual di JM melalui akun wa bisnis . Melalui wa promosi yang dilakukan dapat lebih efektif dan efisien karena jangkauannya yang sangat luas. sebelum melakukan promosi berisi informasi mengenai , alamat , nomor kontak, dan juga produk-produk yang akan kita jual . produk- produk yang akan kita jual, kita unggah beranda wa dengan demikian para pengikut kita akan dapat melihat tampil- tampilan produk kita jual. Selanjutnya promosi bisa kita lakukan menggunakan fitur story yaitu, dengan mengupload

sebuah foto atau video pada story wa, dengan begitu akan banyak orang bisa melihat story ataupun video yang kita upload. Kita juga bisa mempromosikan melalui fitur iklan berbayar dengan harga tertentu dalam jangka waktu tertentu, sehingga lebih banyak menjangkau pengguna wa dan facebook dalam wa kita juga bisa mencantumkan link toko, sehingga siapapun yang berminat atau menanyakan lebih lanjut mengenai produk bisa langsung melakukan atau mengirimkan pesan pribadi kepada link yang tersedia, karena link yang tersedia akan langsung mengarahkan anda pada kolom chat pribadi wa bisnis

#### 4.2.2 Laporan Penjualan menggunakan *Excel Workbook*

Setelah menggunakan excel sebagai sistem pencatatan stok barang memberikan beberapa dampak positif.

- a. Mudah mengorganisasikan data.  
Maksudnya adalah karyawan akan lebih mudah dalam pencarian informasi data stok suatu barang dan mengetahui secara pasti jumlah barang masuk dan keluar.
- b. Dapat memberikan informasi ketersediaan barang kepada konsumen.  
Maksudnya ialah ketika konsumen atau menanyakan tentang ketersediaan suatu barang atau kualitas yang tersisa dari suatu produk, maka karyawan dapat dengan mudah memberikan suatu kepastian jumlah ketersediaan stok suatu barang tanpa kesalahan, dengan demikian konsumen akan lebih mudah untuk melakukan keputusan pembelian dan tidak kecewa atas informasi yang diberikan.
- c. Mempermudah dalam proses pemesanan kembali stok gudang.  
Ketika karyawan mengetahui secara pasti jumlah ketersediaan suatu barang dan memberikan laporan valid kepada pemilik toko, maka pemilik toko bisa lebih mudah mengorganisir kegiatan pemesan untuk barang-barang yang sudah hampir habis.