BAB II

PELAKSANAAN PROGRAM

2.1 Program-Program Yang Dilaksanakan

Selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) terdapat berbagai program kerja yang dilakukan di Desa Belambangan, Kecamatan Penengahaan, Kabupaten Lampung Selatan. Program yang dilakukan ini berfokus pada Analisis Pengelolaan Keuangan dalam Meningkatkan Penjualan Studi Kasus UMKM Ensa Gorden. Program ini bertujuan untuk mengatasi kendala dalam pengelolaan keuangan, pemasukan dan pengeluaran menggunakan Excel.

Adapun program yang dilaksanakan adalah sebagai berikut :

Tabel 2.1 Tabel Program Kerja Yang Dilaksanakan

No	Program Kerja	Deskripsi
1.	Menganalisis Pemasukan dan Pengeluaran Produksi Pada Ensa Gorden	Tujuan dari kegiatan ini yaitu salah satunya untuk Meningkatkan transparansi dalam pengelolaan pemasukan dan pengeluaran Ensa Gordeng melalui pencatatan yang jelas dan mudah dipahami, sehingga meningkatkan akuntabilitas manajemen keuangan.
2.	Menganalisis Kendala yang dihadapi dalam proses pembuatan Ensa Gorden	Tujuan dari kegiatan ini yaitu sebagai mempermudah, agar tidak terjadinya kendala pada proses pembuatan Ensa Gorden.

3.	Menganalisis Bagaimana Pengembangan Omset Ensa Gorden	Tujuan dari kegiatan ini yaitu sebagai mengetahui perkembangan dari omset Ensa Gorden apakah mengalami peningkatan atau penurunan.
----	---	--

2.2 Waktu Kegiatan

Kegiatan Praktek Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) ini dimulai pada tanggal 21 Juli 2025 dan berakhir pada tanggal 20 Agustus 2025. Berikut waktu kegiatan yang dilakukan dapat dilihat pada Tabel Rangkaian Kegiatan dan Waktu Pelaksanaannya.

Tabel 2.2 Waktu Pelaksanaan Kegiatan

NO	HARI/TANGGAL	KEGIATAN	KETERANGAN
1.	Senin, 30 Juli 2025	Survey Ke UMKM Ensa Gorden, diskusi dan wawancara dengan pemilik UMKM Ensa Gorden.	Terlaksana
2.	Jumat, 8 Agustus 2025	Menjelaskan program kerja PKPM terkait Pengelolaan Keuangan Dalam Meningkatkan Penjualan Ensa Gorden.	Terlaksana
3.	Sabtu, 9 Agustus 2025	Melihat proses pembuatan Ensa Gorden menggunakan mesin jahit sederhana dengan apasaja kendala yang dihadapi pada pembuatan UMKM tersebut.	Terlaksana

4.	Senin, 11 Agustus 2025	Pencatatan data pengeluaran, pemasukan, dan omset Ensa Gorden menggunakan Excel.	Terlaksana
5.	Rabu, 20 Agustus 2025	Presentasi Hasil Program Kerja di Kantor Kecamatan.	Terlaksana

2.3 Hasil Kegiatan dan Dokumentasi

Kegiatan ini menghasilkan peningkatan dan penurunan penjualan gorden meningkatkan kepuasan pelanggan dan penambahan pengetahuan dan keterampilan karyawan.

2.3.1 Kunjungan Dengan Ensa Gorden

Kegiatan kunjungan dengan Toko Ensa Gorden dilakukan sebagai bagian dari upaya untuk memperkuat hubungan antara pegawainya, serta untuk memahami lebih dalam kebutuhan dan harapan mereka..

Gambar 2.3.1 Hasil Kegiatan Kunjungan Ensa Gorden

2.3.2 Pencatatan Data Keuangan Menggunakan Excel

Dalam kegiatan ini, data setiap penjualan dicatat secara terperinci dan disimpan dalam sistem administrasi yang terstruktur. Proses pencatatan ini dilakukan dengan teliti untuk memastikan bahwa setiap informasi yang masuk akurat dan mudah diakses saat diperlukan. Selain itu, pencatatan data pengeluaran dan pemasukan juga membantu dalam memantau partisipasi dan kontribusi setiap pengeluaran dan pemasukan, sehingga memudahkan dalam pengelolaan dan perencanaan produksi setiap barang dan omsetnya

Pencatatan data menggunakan excel dapat membantu meningkatkan efisiensi dan akurasi dalam mengelola data. Dengan menggunakan excel untuk pencatatan data, UMKM dapat meningkatkan efisiensi, akurasi, dan analisis data, sehingga dapat membuat keputusan yang lebih tepat dan meningkatkan kinerja bisnis.

Gambar 2.3.2 Pencatatan Data Keuangan Menggunakan Excel

2.3.3 Dokumentasi Excel Pemasukan dan Pengeluaran pada Toko Ensa Gorden

Berikut beberapa excel pemasukan dan pengeluaran pada Toko Ensa Gorden yang tertera.

BUKU HARIAN ENSA GORDEN				
Tanggal	Nama	Nama Barang	Satuan	Qty
6/4/2025	Agus	Tasel Kecil		2
		Hook Trisula		3
		Kaki Bagus		2
		Tutup Soka		1
7/1/2025	Tina	Zakat Ijo		7
	Udan	Vit Sable 1m		2
		Vit Sable 1.5		1
	Agus	Besi Soka Ksng		3
		Katun Coklat		3
		Katun Shaby		1
		Katy Abu		3
		Besi Soka		1.5
	Pahai	Kaki Soka Bgs		4
		Tutup Soka		4
	Toko	Besi Soka		1.23
	ling	Besi Alma		1
		Besi Alma 1.5		1
		Tasel Jumbo		5
		Hook Melati		5
		Tutup Alma		10
	Nani	Namo 01		40
		Bahan Vitras		17.5
		Smokring Silver		1
	Tina	Tali Kecil		5
		Hook Melati		5
7/2/2025	Pahai	Amisha Ijo		2
		Kaki Soka		4
		Tutup Soka		4
	Toko	Besi Soka 1m		10

		Zakat Biru		3
		Anting		24
	Yeni	Capadocia Coklat		5
	Wahyu	Smokring		1
7/3/2025	Daffa	Tulip Hijau		2
		Anar	Bramasta Abu	17
		Uap		17
		Tali Bahan		18
		Vit Sable 1m		10
		Vit Sable 2m		2
		Poni Pales		2
		Besi Soka Bgs		2
		Besi Soka Bgs		4
		Hook Mawar		9
		Kaki Hitam Bgs		2
		Kawat		1
		Roda		1
		Tutup Alma		20
		Besi Alma		2
		Besi Alma		4
7/4/2025	Toko	Zakat Biru		7
		Besi Soka 1m		2
	Wahyu	Kerah Gosok		1
	Toko	Embos Abu		1
		Besi Soka 1m		1
	Agus	A50 Coklat		2
7/5/2025	Agus	Besi Soka stngh ksng		1
		Kaki Soka Bgs		3
	Nur	Bramasta Moka		10
		Besi Soka 2.5		2
		Besi Soka 1m		3
		Besi Soka 2m		1
		Tali Jumbo		5
		Hook 27 Coklat		5

	Nani	RCA Abu Tua	4
		Besi Soka	1
		Tali Kecil	4
7/8/2025	Lugiati	Zakat Abu	2
		Tasel Kecil	1
		Hook Melati	1
		Besi Alma	1
	Pahai	Capadocia Abu Muda	5
		Vit.Sable 1.5	1
		Vit.Sable 2m	1
		Hook Melati	3.5
		Tasel Kecil	3.5
		Besi Soka setngh	1
		Retur Capadocia Abu Tua	1
	Toko	Vit.Sable 1m	2
	Anar	Bramasta Abu	12
		Besi Soka	1
		Hook Melati	6
		Tali Bahan	6
		Besi Soka 1.5	1
		Kaki	8
		Tutup	8
7/10/2025	ling	Vit.Sable 1.5	2
		Kawat	1
	Toko	Kaki Soka Bgs	2
	Jone	Bramasta Abu Tua	5
		Tasel Kecil	2
		Hook Melati	2
		Smokring	36
	Lugiati	Tali Kecil	1
		Hook Melati	1
11-Jul	Wahyu	Smokring	1
	Turmuzi	3d ungu	7
		Besi Soka	4

		Hook Melati	3
		Tasel Jumbo	3
		Renda	6
		Smokring	36
7/12/2025	Rohim	Bramasta Abu	2
		Capadocia Abu Muda	8
		Besi Soka 1m	6
		Besi Kosong 1m	1
		Hook Melati	3
		Tasel Kecil	4
	Toko	Raja Merah	3
		Besi Soka 280	1
		Tali Kecil	2
7/13/2025	Agus	Hook Melati	2
		Amisha Abu	4
	Toko	Katun Batik	2
		Besi Soka 1m	1
		Tali Kecil	2
		Hook Melati	2
	Toko	Katun Shaby	3
		Tali Jumbo	6
		Hook 27	6
		Besi Soka 1m	3
	Teddy	Besi alma	2
		Kaki	10
		Hook Melati	10
7/14/2025	Toko	Toper Abu	3
		Besi Soka 1.5	1
		Besi Soka 1m	1
		Tasel Kecil	3
		Hook Melati	3
7/19/2025	Dedi	Capadocia Gold	7
		Uap	7
		Poni Polos	1

		Vit.Sable 1m	3
		Vit.Sable 1.5	2
		Tali Jumbo	4
		Hook Tombol	4
		Besi Soka	1
		Tutup	2
		Kaki	2
		Besi Alma	1
		Alat Alma	1
	Agus	Raja Merah	10
		Katy Abu	4
	Pahai	Amisha Hijau	4
	Turmuzi	Raja Merah	4
	Nani	Capadocia Coktu	13
		Besi Gold	2
		Besi Alma	1
		Tasel Jumbo	6
		Hook Mawar	6
		Vit.Sable 1.5	2
		Vit.Sable 1m	3
		Kaki Gold	13
	Tedy	Kaki	20
	Toko	Kaki	2
	Feby	Tulip Ijo	7
		Tali Kecil	3
		Hook Melati	3
		Besi Gold 1m	1
		Besi Gold 1.5	2
		Besi Gold 2m	1
7/20/2025	Toko	Kaki Soka	2
	Nani	Capadocia Coktu	3
	Anar	Poni Bramasta Abu	1
		Ambal B	1
		Besi Soka	1.5

		Katun Embos Coklat	11
		Tali Kecil	11
		Hook Melati	11
	Rohim	Cpsam	15
		Hook Melati	8
		Tasel Kecil	8
		Besi Soka 12m	2
	Agus	Cpsg	16
		Roll Renda	1
		Capadocia Gold	1
7/21/2025	Pahai	Shaby	3
		Besi Soka	2
		Besi Soka ksng setngh m	1
	Anar	Bramasta Abu	5
		3d Abu Tua	1
		Tasel Jumbo	3
		Hook Minimalis	2
		Besi Soka	1
		Kaki Soka	4
		Tutup Soka	3
7/22/2025	Pahai	Capadocia Merah	2
	Diran	Katun Coklat	2
	Toko	Manohara Abu	10
		Hook Melati	5
		Tasel Kecil	5
		Besi Alma	1.6
		Retur Monohara Abu	3
7/23/2025	Uda Ijal	Tilip Ungu	4
		Besi Soka	1
	Pahai	Besi Soka	1
		Tasel Kecil	5.5
		Hook Melati	5.5
	Toko	Tali Kecil	1
		Hook Mawar	1

7/24/2025	Pahai	Cincin	7
		Besi Soka Stngh It	1
		Besi Soka Stng Ksng	1
		Mozart Coklat	2
		Tutup Soka	1
	Pahai	Capadocia Merah	5
		Amisha Coklat B	2
	Agus	Capadocia Abu Tua	3
7/25/2025	Pahai	Mozart Coklat	2
		Besi Soka	3
		Tasel Jumbo	1
	Toko	Tutup Soka	2
7/28/2025	Teddy	Bahan Vitras	5.6
	Dedy	Tasel stngh	1
		CPSM	6
		Kaki	2
	Agus	CPSAT	4
	Pahai	AMCB	6
		MZC	3
		byr kmg	1
		Sido Merah	4
		VS1.5	1
		Tasel Jumbo	1.5
		B Kosong	3
		Alat Alma	1
	Toko	Besi Alma	4.5
7/30/2025	Wa Mono	Vitras bahan	3
	Pahai	Besi Alma 2.5	1
		Kawat Roda	2
		Tutup Alma	2
	Agus	Katy Coklat	3
		Besi Soka	1
		Tasel kecil	2
		Hook Melati	2

8/1/2025	Pahai	Capadocia Merah	4
		Capadocia Moka	1
		Mozart Coklat	2
		Besi Soka	2
	Toko	Besi Soka 1.5	1
		Mixue Pink	1
	Mono	Renda	4
		Benang	2
		kawat roda	2
8/2/2025	Ilis	Besi soka 3m	1
		Hook Melati	1
		Tasel Kecil	1
8/4/2025	Feby	Tulip Hijau	6
		Besi Alma	10
	Tedy	VBS 1.5	1
		Amisha Coklat B	2
		Tasel Kecil	1
		Besi Alma	3
	Pahai	Amisha Coklat B	2
	Dahlia	Capadocia Abu Tua	3
		Tali Kecil	3
		Hook Melati	3
		Besi Soka 1m	2
		Tutup Gold	2
		Kaki Gold	2
	Ida	Embos Abu	8

	Desember	41,228,000	
	Januari	Rp31,353,500	
	Februari	69,146,400	
Harga Satuan	Jumlah	Total	
Rp10,000	Rp20,000	Rp51,000	bim byr
Rp5,000	Rp15,000		
Rp6,000	Rp12,000		
Rp4,000	Rp4,000		
Rp65,000	Rp455,000	Rp455,000	
Rp40,000	Rp80,000	Rp140,000	
Rp60,000	Rp60,000		
Rp10,000	Rp30,000	Rp640,000	
Rp40,000	Rp120,000		
Rp40,000	Rp40,000		
Rp90,000	Rp270,000		
Rp120,000	Rp180,000		
Rp6,000	Rp24,000	Rp44,000	
Rp5,000	Rp20,000		
Rp50,000	Rp61,500	Rp62,000	
Rp40,000	Rp40,000	Rp230,500	
Rp10,500	Rp10,500		
Rp25,000	Rp125,000		
Rp10,000	Rp50,000		
Rp500	Rp5,000		
Rp50,000	Rp2,000,000	Rp2,762,500	
Rp35,000	Rp612,500		
Rp150,000	Rp150,000		
Rp10,000	Rp50,000	Rp100,000	
Rp10,000	Rp50,000		
Rp90,000	Rp180,000	Rp224,000	
Rp6,000	Rp24,000		
Rp5,000	Rp20,000		
Rp35,000	Rp350,000	Rp524,000	

Rp50,000	Rp150,000		
Rp1,000	Rp24,000		
Rp85,000	Rp425,000	Rp425,000	
Rp160,000	Rp160,000	Rp160,000	
Rp40,000	Rp80,000	Rp80,000	
Rp100,000	Rp1,700,000	Rp3,488,000	
Rp10,000	Rp170,000		
Rp8,000	Rp144,000		
Rp40,000	Rp400,000		
Rp80,000	Rp160,000		
Rp172,000	Rp344,000		
Rp120,000	Rp240,000		
Rp25,000	Rp100,000		
Rp10,000	Rp90,000		
Rp6,000	Rp12,000		
Rp5,000	Rp5,000		
Rp5,000	Rp5,000		
Rp500	Rp10,000		
Rp40,000	Rp80,000		
Rp7,000	Rp28,000		
Rp50,000	Rp350,000	Rp420,000	
Rp35,000	Rp70,000		
Rp450,000	Rp450,000	Rp450,000	
Rp60,000	Rp60,000	Rp100,000	
Rp40,000	Rp40,000		
Rp90,000	Rp180,000	Rp180,000	
Rp30,000	Rp30,000	Rp48,000	
Rp6,000	Rp18,000		
Rp120,000	Rp1,200,000	Rp1,620,000	
Rp45,000	Rp90,000		
Rp25,000	Rp75,000		
Rp40,000	Rp40,000		
Rp25,000	Rp125,000		
Rp18,000	Rp90,000		

Rp85,000	Rp340,000	Rp500,000
Rp120,000	Rp120,000	
Rp10,000	Rp40,000	
Rp40,000	Rp80,000	Rp112,000
Rp10,000	Rp10,000	
Rp10,000	Rp10,000	
Rp12,000	Rp12,000	
Rp85,000	Rp425,000	Rp610,000
Rp80,000	Rp60,000	
Rp80,000	Rp80,000	
Rp10,000	Rp35,000	
Rp10,000	Rp35,000	
Rp60,000	Rp60,000	
-Rp85,000	-Rp85,000	
Rp75,000	Rp150,000	
Rp100,000	Rp1,200,000	Rp1,594,000
Rp120,000	Rp120,000	
Rp10,000	Rp60,000	
Rp16,000	Rp96,000	
Rp30,000	Rp30,000	
Rp6,000	Rp48,000	
Rp5,000	Rp40,000	
Rp60,000	Rp120,000	Rp125,000
Rp5,000	Rp5,000	
Rp10,000	Rp20,000	Rp20,000
Rp100,000	Rp500,000	Rp576,000
Rp10,000	Rp20,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp1,000	Rp36,000	
Rp10,000	Rp10,000	Rp20,000
Rp10,000	Rp10,000	
Rp160,000	Rp160,000	Rp160,000
Rp100,000	Rp700,000	Rp1,264,000
Rp25,000	Rp100,000	

Rp10,000	Rp30,000	
Rp25,000	Rp75,000	
Rp8,500	Rp51,000	
Rp3,000	Rp108,000	
Rp100,000	Rp200,000	
Rp85,000	Rp680,000	Rp910,000 blm byr
Rp25,000	Rp150,000	
Rp10,000	Rp10,000	
Rp10,000	Rp30,000	
Rp10,000	Rp40,000	
Rp50,000	Rp150,000	Rp330,000
Rp140,000	Rp140,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp90,000	Rp360,000	Rp360,000
Rp55,000	Rp110,000	Rp200,000
Rp50,000	Rp50,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp55,000	Rp165,000	Rp525,000
Rp20,000	Rp120,000	
Rp20,000	Rp120,000	
Rp40,000	Rp120,000	
Rp40,000	Rp80,000	Rp230,000
Rp5,000	Rp50,000	
Rp10,000	Rp100,000	
Rp120,000	Rp360,000	Rp520,000 tf
Rp60,000	Rp60,000	
Rp40,000	Rp40,000	
Rp10,000	Rp30,000	
Rp10,000	Rp30,000	
Rp85,000	Rp595,000	Rp1,414,000
Rp10,000	Rp70,000	
Rp172,000	Rp172,000	

Rp40,000	Rp120,000	
Rp60,000	Rp120,000	
Rp25,000	Rp100,000	
Rp10,000	Rp40,000	
Rp120,000	Rp120,000	
Rp5,000	Rp10,000	
Rp6,000	Rp12,000	
Rp40,000	Rp40,000	
Rp15,000	Rp15,000	
Rp40,000	Rp400,000	Rp760,000
Rp90,000	Rp360,000	
Rp90,000	Rp360,000	Rp360,000
Rp40,000	Rp160,000	Rp160,000
Rp85,000	Rp1,105,000	Rp1,900,000
Rp120,000	Rp240,000	
Rp40,000	Rp40,000	
Rp25,000	Rp150,000	
Rp10,000	Rp60,000	
Rp60,000	Rp120,000	
Rp40,000	Rp120,000	
Rp5,000	Rp65,000	
Rp5,000	Rp100,000	Rp100,000
Rp10,000	Rp20,000	Rp20,000
Rp40,000	Rp280,000	Rp440,000
Rp10,000	Rp30,000	
Rp10,000	Rp30,000	
Rp20,000	Rp20,000	
Rp25,000	Rp50,000	
Rp30,000	Rp30,000	
Rp30,000	Rp60,000	Rp60,000
Rp85,000	Rp255,000	Rp255,000
Rp386,000	Rp386,000	Rp1,466,000
Rp350,000	Rp350,000	
Rp120,000	Rp180,000	

Rp40,000	Rp440,000	
Rp5,000	Rp55,000	
Rp5,000	Rp55,000	
Rp85,000	Rp1,275,000	Rp1,735,000
Rp10,000	Rp80,000	
Rp10,000	Rp80,000	
Rp150,000	Rp300,000	
Rp85,000	Rp1,360,000	Rp1,650,000 dp 850
Rp85,000	Rp85,000	
Rp85,000	Rp85,000	
Rp40,000	Rp120,000	
Rp20,000	Rp40,000	Rp45,000
Rp5,000	Rp5,000	
Rp100,000	Rp500,000	Rp851,000
Rp100,000	Rp100,000	
Rp25,000	Rp75,000	
Rp10,000	Rp20,000	
Rp120,000	Rp120,000	
Rp6,000	Rp24,000	
Rp4,000	Rp12,000	
Rp85,000	Rp170,000	Rp170,000
Rp40,000	Rp80,000	Rp80,000
Rp90,000	Rp900,000	Rp870,000
Rp20,000	Rp100,000	
Rp20,000	Rp100,000	
Rp25,000	Rp40,000	
-Rp90,000	-Rp270,000	
Rp40,000	Rp160,000	Rp280,000
Rp120,000	Rp120,000	
Rp150,000	Rp150,000	Rp260,000
Rp10,000	Rp55,000	
Rp10,000	Rp55,000	
Rp10,000	Rp10,000	Rp34,000
Rp10,000	Rp10,000	

penyusunan Excel agar lebih tersusun dan terstruktur lagi jika tidak dilakukan dapat menyulitkan pengelolaan dan pertumbuhan bisnis. Dalam pengelolaan Keuangan Pemasukan, Pengeluaran, dan Omset dibutuhkan pengembangan strategi dengan mengoptimalkan manajemen keuangan.

Pemasukan utama Ensa Gorden berasal dari:

- a. Penjualan produk gorden jadi → gorden jendela, pintu, dekorasi rumah. Pesanan custom (by order) → pelanggan memilih kain, ukuran, dan model.
- b. Aksesoris tambahan → rel gorden, ring, kait, dan perlengkapan pendukung.
- c. Jasa pemasangan gorden (opsional dan juga menyediakan layanan instalasi).

Penjualan gorden standar	: Rp8.000.000
Pesanan custom	: Rp12.000.000
Penjualan aksesoris	: Rp3.000.000
Jasa pemasangan	: Rp2.000.000
Total pemasukan	: Rp25.000.000

Analisis Laba Rugi Sederhana

Total Pemasukan	: Rp25.000.000
Total Pengeluaran	: Rp20.500.000
Laba Bersih:	Rp4.500.000

- d. Rasio laba bersih terhadap pendapatan = 18% → tergolong cukup baik untuk UMKM produksi.
 - e. Jika pengeluaran bahan baku terlalu besar, bisa dicarikan pemasok kain dengan harga lebih murah namun tetap berkualitas.
 - f. Pemasaran digital (Instagram, TikTok, Shopee) dapat meningkatkan pemasukan dengan biaya relatif rendah.
 - g. Pengendalian biaya operasional (listrik, transportasi) penting untuk menjaga efisiensi. Sistem pencatatan keuangan sederhana (Excel atau aplikasi kas UMKM) diperlukan agar arus kas lebih transparan.
2. Analisis Kendala yang dihadapi dalam proses pembuatan Ensa Gorden yaitu :

- a. Peralatan yang tidak memadai:

Proses pembuatan Ensa Gorden masih menggunakan mesin jahit sederhana, dan penjahitan tersebut dilakukan setiap hari. Untuk proses menjahit gorden secara modern menggunakan mesin jahit untuk hasil yang rapi dan cepat, serta alat ukur seperti meteran, pemotong kin seperti gunting atau pemotong putar,

dan perangkat jahit lainnya seperti jarum pentul, setrika, dan benang.

b. Keterampilan Tenaga Kerja:

Keterbatasan keterampilan tenaga kerja dalam menghadapi banyaknya pemesanan dapat membuat gorden dibuat dengan tidak baik. Apalagi karyawan penjahitnya hanya 1 orang, jika perlu ditambah 1 orang karyawan lagi agar berjalan dengan efisien.

c. Standarisasi dan Kualitas Produk:

Produk UMKM gorden ini kurang terstandar atau memiliki kualitas yang tidak konsisten, sehingga menyulitkan peningkatan permintaan dan daya saing di pasar. Variasi modern jenis gorden tersebut perlu ditambah lagi.

e. Keterbatasan Sumber Daya:

UMKM Ensa Gorden ini, masih sangat terbatas sumber dayanya, seperti bahan atau tenaga kerja, dapat menyebabkan proses pembuatan gorden menjadi tidak efisien.

f. Ketersediaan Bahan Baku:

Ketergantungan pada ketersediaan bahan baku yang terkadang sulit didapatkan dan harganya fluktuatif bisa menjadi kendala operasional. Karena bahan produksinya dibeli melalui Jakarta dan Bandung.

3. Analisis Pengembangan Omset Ensa Gorden

Desember	41,228,000	41,228,000
Januari	31,353,500	72,581,500
Februari	69,146,400	141,727,900
Maret	Rp125,657,000	267,384,900
April	Rp11,549,000	278,933,900
Mei	Rp36,800,000	315,733,900
Juni	Rp26,198,100	Rp341,932,000

Menurut Hasil Excel diatas, pada bulan Desember, Januari, Febuari, Maret, April, Mei, dan Juni. Jumlah omset tiapp bulannya selalu mengalami peningkatan, dengan demikian berikut hasil analisis yang didapat.

Analisis pengembangan Omset Ensa Gorden dilakukan dengan mempertimbangkan beberapa aspek, seperti:

1. Kekuatan: Kekuatan Ensa Gorden, seperti kualitas produk, kemampuan produksi, dan jaringan pelanggan, sudah baik.
2. Kelemahan: Kelemahan Ensa Gorden, seperti keterbatasan sumber daya,

kurangnya pengalaman dalam pemasaran, dan lain-lain.

3. Peluang: Peluang yang dapat dimanfaatkan oleh Ensa Gorden, seperti meningkatnya permintaan produk gorden, perkembangan teknologi, dan lain-lain.

4. Ancaman: Ancaman yang dapat dihadapi oleh Ensa Gorden, seperti persaingan yang ketat, perubahan kebijakan pemerintah, dan lain-lain.

Dengan melakukan analisis SWOT (*Strength, Weakness, Opportunity, Threat*), Ensa Gorden dapat memahami posisi dan kondisi bisnisnya saat ini, serta dapat membuat strategi untuk meningkatkan kekuatan, mengatasi kelemahan, memanfaatkan peluang, dan menghadapi ancaman.

Strategi Pengembangan Ensa Gorden:

1. Meningkatkan kualitas produk: Dengan penggunaan bahan yang berkualitas baik dan sesuai dengan standar kualitas ini dapat meningkatkan kualitas produk gorden untuk meningkatkan kepuasan pelanggan.

2. Mengembangkan pemasaran: Mengembangkan strategi pemasaran yang efektif untuk meningkatkan penjualan.

3. Meningkatkan efisiensi produksi: Meningkatkan efisiensi produksi untuk mengurangi biaya dan meningkatkan produktivitas.

4. Membangun jaringan: Membangun jaringan dengan pelanggan, supplier, dan mitra bisnis lainnya untuk meningkatkan penjualan dan meningkatkan efisiensi.

5. Mengikuti perkembangan teknologi: Mengikuti perkembangan teknologi untuk meningkatkan efisiensi dan produktivitas.

Gambar 2.3.4 Bahan-bahan Pokok dan Produksi Ensa Gorden

2.3.5 Proses Pembuatan Ensa Gorden

Gambar 2.3.5 Proses Pembuatan Ensa Gorden menggunakan mesin jahit sederhana

2.4 Dampak Kegiatan

Kegiatan Praktik Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) dilakukan berdampak bagi kebiasaan dan kesadaran masyarakat Desa Belambangan, Kecamatan Penengahaan, Kabupaten Lampung Selatan, dengan adanya kegiatan Praktik Kerja Pengabdian Masyarakat (PKPM) yang diselenggarakan oleh Kampus Institut Informasi dan Bisnis Darmajaya masyarakat kini lebih sadar akan pengoptimalan Pendidikan, pemilik UMKM menjadi mengetahui sebuah pemasaran melalui digital kegiatan yang dilakukan.

Adapun dampak yang dirasakan adalah sebagai berikut :

2.4.1 Dampak Kegiatan Bagi UMKM

Kegiatan ini memberikan dampak positif bagi masyarakat Desa Belambangan, Kecamatan Penengahaan, Kabupaten Penengahaan, seperti meningkatkan kreatif UMKM, lebih memanfaatkan media sosial sebagai bahan pemasaran, pencatatan pemasukan, pengeluaran, dan omset lebih tersusun dan terstruktur menggunakan Excel agar tidak terjadi kesalahan dalam pengelolaan keuangan dengan meningkatkan produktivitas mereka di kalangan masyarakat.