

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Simpulan

Berdasarkan hasil pembahasan yang telah dilakukan, maka dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Penerapan metode k-menas dalam mempermudah pendataan prediksi penjualan pada masing-masing area dengan melihat transaksi penjualan, dan area penjualan yang dilakukan sehingga akan secara otomatis masuk ke proses k-menas dan menghasilkan prediksi area yang sering melakukan penjualan sehingga dapat mengoptimalkan stok produk.
2. Pembangunan aplikasi penjualan berbasis android dengan metode penelitian klasifikasi k-means untuk menentukan area penjualan efektif dengan menerapkan bahasa pemrograman JAVA dan MySQL sebagai *database*.
3. Hasil pengujian dari 7 responden kualitas perangkat lunak yang dibangun dalam karakteristik *functionality* sehingga total penilaian pada aplikasi yang dibangun memiliki hasil persentase keberhasilan sebesar **90,54%**.

5.2. Saran

Berikut adalah saran yang dapat disampaikan dalam skripsi ini adalah :

1. Diharapkan penelitian selanjutnya menerapkan algoritma KNN dengan melakukan klasifikasi data penjualan dan persediaan
2. Penelitian selanjutnya dapat membangun aplikasi penjualan berbasis online
3. Penelitian selanjutnya dapat menambahkan menu grafik perhitungan pada area penjualan

DAFTAR PUSTAKA

- Davies And Beynon, Och P. (2004) *Database System Third Edition*. New York: Macmillan.
- Dwi, U., Nasution, S. And Sari, Y. P. (2018) ‘Membangun Business To Customer Relationship Dealer Honda Uber Anugrah Berbasis Smart SMS’, *Jurnal Informatika*, Pp. 356–361.
- Kotler And Armstrong (2016) *Prinsip-Prinsip Pemasaran*. Jakarta: Erlangga.
- Larose, D. . (2005) *Discovering Knowledge In Data : An Introduction To Data Mining*. New Jersey: Introduction.
- MADCOM (2016) *Pemrograman PHP Dan Mysql Untuk Pemula*. Yogyakarta: C.V Andi.
- Pressman (2015) *Rekayasa Perangkat Lunak*. Pendekatan. Yogyakarta: Andi.
- Setianni, A. And Syahputri, R. (2019) ‘Pesona : Sistem Informasi Pemesanan Salon Online Berbasis Location Based Service’, *Prosiding Seminar Nasional*, 2(1), Pp. 26–27.