

## PRAKATA

Dengan memanjatkan puji syukur atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan serta melimpahkan rahmat dan hidayah sehingga penulis dapat menyelesaikan Laporan Kerja Praktek yang berjudul **“Stok Persediaan dan Strategi Pemasaran Perusahaan DS.Multidaya Untuk Meningkatkan Volume Penjualan”** yang dilaksanakan di Kantor DS.Multidaya.

Dengan adanya laporan akhir ini, penulis tidak akan bisa menyelesaikan tanpa mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Sang Hyang Adi Buddha.
2. Bapak Ir. Firmansyah Y. Alfian, MBA., M.Sc., selaku rektor Institut Informatika dan Bisnis Darmajaya Bandar Lampung.
3. Bapak Toni Nurhadianto S.E., M.Sc., selaku Kepala Prodi Akuntansi
4. Ibu Delli Maria S.E., M.Sc., selaku dosen pembimbing kerja praktek.
5. Bapak/Ibu Dosen yang telah memberikan ilmu dan bimbingannya selama menempuh pendidikan di Institut Informatika dan Bisnis Darmajaya Bandar Lampung khususnya Dosen Prodi Akuntansi.
6. Kedua Orang Tua dan Kedua Saudara Kandungku tercinta yang selalu memberikan dukungan, motivasi, serta doa, sehingga laporan kerja praktek ini dapat terselesaikan.
7. Kepada sahabat-sahabatku yang selalu memberikan dukungan dan motivasi.
8. Almamaterku tercinta Institut Informatika dan Bisnis Darmajaya Bandar Lampung, yang selama ini telah menjadi media bagiku untuk menggali ilmu.

Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dari Laporan Akhir ini, baik dari materi maupun teknik penyajiannya. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan demi kebaikan.